

## PLATAFORMA TÉCNICA

Summa dispone de una de las mejores plataformas técnicas de seguros, esto nos permite trabajar en las soluciones más complejas que nos puedan plantear las necesidades de los clientes.

Ponemos a disposición del mediador los servicios de colocación de riesgos de forma que siempre pueda dar una respuesta a sus clientes, no pierda operaciones por falta de experiencia en un ramo concreto, recursos para gestionar algunas cuentas o, simplemente, por falta de una solución aseguradora dentro del portafolio de compañías con las que trabaja.

El conocimiento y la experiencia de profesionales altamente cualificados a tu disposición para afrontar cualquier necesidad que tengan tus clientes.

Participamos en estas operaciones bajo los parámetros de un compromiso mutuo en cuento a la gestión del cliente y del reparto de comisiones generadas.

## TRAJES A MEDIDA

Nuestra oferta y estructura de productos te permite tener ventaja frente a la competencia teniendo fácil acceso a todo tipo de productos de seguros, tanto estandarizados como personalizados, tanto estructurados como realizados a medida de necesidades concretas, tanto de particulares como para pymes y administraciones públicas, de forma que se pueda atender cualquier necesidad de cualquier cliente cualquier día del año.

Podrás hacer negocios competitivos que crecen, al poner a tu disposición toda la oferta del mercado: seguros nacionales, internacionales, en libre prestación, agencias de suscripción, mercado de Lloyd's.

Podrás disponer de soluciones a cualquier necesidad de tus clientes; puedes tener la certeza de que, si existe una solución aseguradora, la vamos a encontrar.

## MÉTODOS DE CRECIMIENTO

Piensa en grande y actúa como pequeño para llevar tu negocio a una nueva dimensión.

Podrás mantener a tu cliente integral con todos sus seguros en tus manos, además podrás ofrecerle servicios extras como el APP, la web de cliente y la firma electrónica a través del móvil.

Alguno de los ramos que podemos ayudarte: crédito y caución, agroseguro, maquinaria agrícola, responsabilidad civil, multirriesgo pyme, D&O.

Y, por supuesto, en operaciones de mayor envergadura en las que se necesiten coaseguro o reaseguro te haremos el diseño de la operación para tu cliente y negociaremos las condiciones con las compañías de seguros o reaseguro.

## ELEGIR AL SOCIO ADECUADO ES LO MÁS IMPORTANTE

Solo un modelo de negocio de éxito puede aportar valor a tu negocio.

La más completa plataforma de crecimiento con los recursos humanos, tecnológicos y financieros para escalar.

Fórmulas para cada necesidad: para el que quiere crecer, el que quiere cambiar, el que quiere vender, el que quiere continuar, el que quiere mantener la cartera y por supuesto para el que quiere reinventarse.

Protegiendo el patrimonio y cuidando del riesgo del mediador.