

VENTA

SIN CONTINUIDAD

“Consigue materializar tu patrimonio después de tanto esfuerzo”

VALOR DEL PATRIMONIO

El vender el negocio permite materializar el valor teórico del patrimonio que pueda suponer el negocio y poner en valor la inversión realizada durante años de trabajo. Además de dejar todas las responsabilidades, pasivos y riesgos que conlleva todo negocio.

Summa aporta gran flexibilidad en la estructura del acuerdo, que puede ir desde la adquisición total de participaciones o acciones a la fusión en casos determinados.

EN LAS MEJORES MANOS

Muchos clientes y empleados que han confiado y nos han ayudado a lo largo de todos estos años, se merecen que le sigan ofreciendo al menos el mismo cariño, profesionalidad, calidad y atención. Debe ser nuestra herencia.

Por ello Summa se compromete con las personas y cuida con especial atención la integración de clientes y empleados.

Ofrecemos un servicio de excelencia al cliente, desde donde le asesoramos con transparencia total, cuidamos de sus intereses y le damos la opción de utilizar herramientas tecnológicas de vanguardia (APP, firma digital a través del móvil, web clientes...)

Y, nuestros empleados..., son nuestro mayor activo. Cuidamos de ellos con cariño y nos preocupamos por formarles para que auténticos expertos, además de darles herramientas tecnológicas de vanguardia: Brokia (CRM y gestión comercial), multitarificadores, integración total con compañías en nueva producción y siniestros, APP, campañas de marketing...

TOMA DE DECISION

Si quieres vender tu negocio, esta es tu oportunidad, te haremos una valoración del negocio sin compromiso.

Estudiaremos tu caso y te plantearemos la opción de compra que mejor se adapte a tus necesidades y/o inquietudes.

Si tienes claro que en 2/3 años vas a vender y quieres retirarte del todo, ahora es el momento de iniciar las conversaciones, ten en cuenta que una vez hayamos llegado a un acuerdo, antes de que te puedas retirar del todo, ten en cuenta que necesitaremos un periodo de implicación por tu parte para hacer una transición ordenada.

ELEGIR AL SOCIO ADECUADO ES LO MÁS IMPORTANTE

La decisión de a quien le vendo mi negocio es casi tan importante como la decisión de vender el negocio.

Summa cuenta con un fondo de inversión inglés para realizar sus operaciones de compra de negocios de mediadores. Este fondo, además de cotizar en bolsa lo que le exige transparencia y un ratio de solvencia muy alto, esta auditado en Inglaterra.

En Summa tenemos las cuentas claras, y por exigencias del fondo de inversión, estamos auditados por Grant Thornton para asegurarse que cumplimos con todos los compromisos de pago que adquirimos con mediadores.

La garantía de pago es el motor de confianza de Summa, por el que siempre estará en primera línea en la compra de negocios de mediadores.

Protegemos el patrimonio y cuidamos del riesgo del mediador.

VENTA

CON CONTINUIDAD

“Te regalaremos tiempo y tranquilidad”

MOTOR DEL CRECIMIENTO

Vender y continuar significa explotar y aprovechar la oportunidad de crecimiento y expansión a quien desea continuar.

Esta fórmula está diseñada para todos los que coinciden en que los motores de desarrollo futuro son el crecimiento y la productividad, que se puede conseguir mejor trabajando juntos desde dentro de una plataforma nacional.

Con esta fórmula, los emprendedores y profesionales apasionados por el seguro y la correduría pueden continuar expandiendo la empresa que han creado y obtener mejores rentabilidades, a la vez que trabajar en un entorno profesional, estimulante y motivador con más y mejores recursos.

En Summa encontrará todos los recursos para que su negocio crezca y le quitaremos todas las tareas que no aportan ningún valor al cliente.

CENTRO DE EXCELENCIA EN CRECIMIENTO

Piensa en grande para llevar tu negocio a una nueva dimensión.

Nuestro centro de excelencia te permite hacer negocios competitivos que crecen, al poner a tu disposición toda la oferta de seguros del mercado, con los mayores descuentos, mejores tarifas, ventajas exclusivas, bróker Lloyd's y marca de prestigio.

Además de contar con el soporte de un plan comercial, campañas de marketing, explotación de nichos de mercado con productos exclusivos y el intercambio de ideas de éxito.

Podrás integrar mediadores pequeños de la zona, con herramientas de última generación tecnología que te permitirán gestionar estas carteras y/o mediadores de forma automatizada.

VUELVE A ILUSIONARTE

Renueva tu pasión. Queremos contagiarte nuestra ilusión: seguir teniendo ilusiones.

Adaptarse a las nuevas realidades asumiendo innovaciones para la expansión comercial.

Desarrollo tecnológico de vanguardia: BROKIA {CRM y gestión comercial}, multitarifadores, integración total con compañías, firma digital en el móvil, robótica en la elaboración y presentación de propuesta al cliente, gestión robotizada de proyectos para colaboradores, SMS, WP, emails masivos, tarjeta de crédito. . .

ELEGIR AL SOCIO ADECUADO ES LO MÁS IMPORTANTE

Solo un modelo de negocio de éxito puede aportar valor a tu negocio.

La más completa plataforma de crecimiento con los recursos humanos, tecnológicos y financieros para escalar.

Fórmulas para cada necesidad: para el que quiere crecer, el que quiere cambiar, el que quiere vender, el que quiere continuar, el que quiere mantener la cartera y por supuesto para el que quiere reinventarse.

Protegiendo el patrimonio y cuidando del riesgo del mediador.