

Nuevas funcionalidades de la plataforma Brokia

Acrisure/Summa presenta sus herramientas para crecer creando red

12/02/2024

diarioabierto.es. "Somos una empresa de ventas y es imperativo crecer. Todo lo que no creces, lo crece tu competidor", advierte su directora general, Begoña Larrea.

Acrisure-Summa ha presentado a todas sus oficinas de España las herramientas tecnológicas para apalancar el crecimiento orgánico en la optimización de recursos destinados a la gestión de una red mercantil.

La plataforma tecnológica Brokia, perteneciente a Acrisure-Summa, se amplía con nuevas funcionalidades basadas en softwares de última generación de automatización de procesos y herramientas de Business Intelligence con el objetivo de hacer crecer la red mercantil de todas las oficinas sin que exija un mayor esfuerzo humano.

«Somos una empresa de ventas y es imperativo crecer. Todo lo que no creces, lo crece tu competidor. Para vender más, o dedicas más horas, o gestionas un equipo mercantil de vendedores que sean capaces de aumentar los ingresos productivamente. Y, sin tecnología esto no es posible», indica Begoña Larrea, directora general del grupo Acrisure/Summa en España.

Las nuevas funcionalidades de la plataforma Brokia no sólo permiten hacer crecer cuantitativamente la red mercantil reduciendo el esfuerzo humano de su gestión, sino que también ayuda a hacer crecer los negocios de la red mercantil con pensamiento estratégico, mirando más allá de la venta demandada por el cliente en favor de la gestión integral de todos sus riesgos, se trate de particulares o empresas.

Para Begoña Larrea, «esta tecnología no sólo nos brinda la posibilidad de hacer crecer la red mercantil, sino que también aprovechamos las sinergias que se producen ayudándonos a crecer, lo que nos permite crear una red win2win que atrae a otros mercantiles».