

Lo mejor del talento humano y de la inteligencia artificial



| | | | |
|---|----------------------|--------|------------------------------|
| #1 | \$4.100 | 21 | +1000 |
| La correduría de mayor crecimiento en la historia de la mediación en el mundo | Millones en ingresos | Países | Oficinas locales en el mundo |

Transformando la distribución de seguros con solidez

“EL MUNDO ENTERO SE APARTA CUANDO VE PASAR A UN HOMBRE QUE SABE ADÓNDE VA” (ANTOINE DE SAINT-EXUPÉRY). TENER UNA VISIÓN CLARA Y UNA DIRECCIÓN DEFINIDA EN LA VIDA ES ESENCIAL PARA DISPONER DE LA DETERMINACIÓN, PERSEVERANCIA Y CONFIANZA EN UNO MISMO NECESARIAS PARA INSPIRAR A OTROS A SEGUIR EL MISMO CAMINO.

El modelo de negocio lo es todo en la distribución de seguros y lo será más aún en el futuro. En un sector como es la distribución y venta de seguros actual, en busca de un nuevo paradigma, Acrisure/Summa es un modelo de crecimiento y excelencia único en el mundo y en España.

Un modelo de negocio diferente y de contrastado éxito en cuanto a cómo operamos el negocio, muy lejos de otros modelos anclados en el pasado o puramente oportunistas y de aquellos otros meramente de ingeniería financiera.

Resultados: Líderes mundiales

El resultado de ello es disponer de uno de los balances más sólidos del mundo, garantía para nuestros clientes, empleados, colaboradores y proveedores.

El año 2023 ha significado un crecimiento por encima del 19%, acabando el año con ingresos superiores a 4.300 millones en comisiones, 1.400 millones de Ebitda y un margen del 32%. Resultados solo reservados a un puñado de empresas a nivel mundial, siendo ya la segunda marca más reconocida en la industria de los corredores de seguros en el mundo.

Esto solo es posible con la utilización inteligente de la capacidad aseguradora, la inversión en tecnología y los mejores equipos de profesionales.

Recursos: Capacidad, tecnología y personas

En primer lugar, es imprescindible tener producto y capacidad para colocar en beneficio de nuestros clientes y en beneficio nuestro. Por ello aprovechamos la venta cruzada entre países, aprovechamos nuestras agencias de suscripción y nuestra suscripción facultativa, además de usar

nuestro sindicato Lloyd's, Flux 1985, para conseguir capacidad o incluso aprovecharnos de nuestro corredor de reaseguros, evidentemente además de nuestra relación a nivel mundial con las principales aseguradoras. La lista potencial de recursos sigue creciendo.

En segundo lugar, somos muy conscientes de la necesidad de inversión en tecnologías exponenciales. La capacidad transformadora de la tecnología no tiene límites. Nuestras oficinas a nivel global que ya utilizan las herramientas del grupo crecen 3,4 veces más deprisa que el sector.

Por último, pero lo más importante, las personas. Hay muchas formas de trabajar unidos para mejorar los resultados. Existen diferentes modelos. El nuestro está organizado en torno a una comunidad de profesionales experimentados y otros con ambición de futuro: muchos de ellos fundadores de sus propios negocios que quieren dar un impulso al mismo y sus empleados que han ayudado a crear esos mismos negocios. Otros que desean vender su negocio y dejar a sus clientes y empleados en una de las mejores corredurías del mundo.

Incluso otros con grandes proyectos de crecimiento, especializados en segmentos, que necesitan recursos para llevarlos a otra dimensión o simplemente una red de distribución para venderlos.

Todos unidos, con el objetivo de seguir siendo mejores cada día, haciendo frente unidos a un entorno de gran incertidumbre.

Seguimos transformando el negocio, mientras nos adaptamos a las nuevas realidades a la vez que cambiamos la estructura del sector. El futuro sigue estando en las manos de aquellos que saben dónde van.

“**Seguimos transformando el negocio, mientras nos adaptamos a las nuevas realidades a la vez que cambiamos la estructura del sector**”